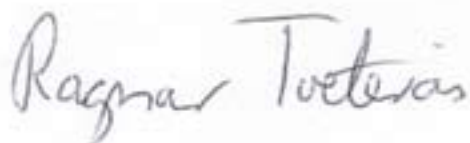


Stavanger, 20. november 20

Hans Egil Gjerde har blitt benyttet av Universitetet i Stavanger til å forelese om kommunikasjon og forhandlinger med kunder i kurs rettet mot næringslivet. Han evnet å benytte deltagerens erfaringer og bakgrunn i undervisningen, og engasjere dem i praktiske øvelser. Gjerde gav også studentene et verktøy for kommunikasjon og forhandlinger som har direkte anvendelser i mange sammenhenger. Forelesningen gav grunnlag for refleksjoner og ny innsikt, også for kursdeltagere med lang erfaring på området.



Ragnar Tveterås
Professor i industriell økonomi